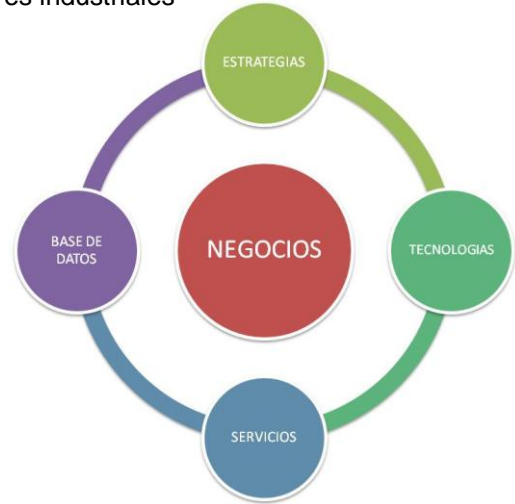


En el mercado de negocios electrónicos desde 1995 Digital B2B opera más de 3 mil clientes activos en 12 países y vincula más de 21mil transacciones mensuales entre compradores y proveedores industriales

Integramos procesos y redes de negocio electrónicos otorgando

- Ahorros
- Control
- Eficiencia.

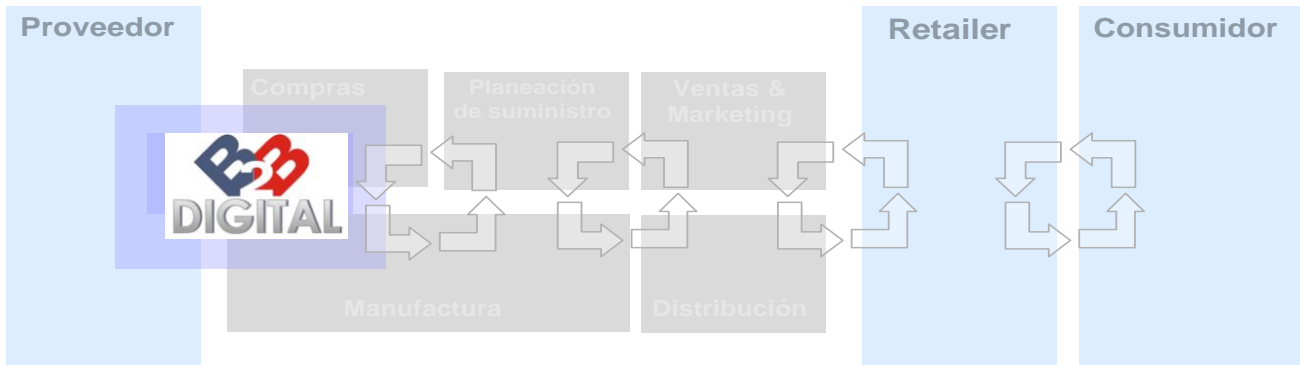
Apalancamos sus esfuerzos de compra y venta utilizando el Internet: cadenas de suministro, automatización de procesos, control de inventarios, negociación electrónica, promoción internacional, apoyo de exportación, Market Place Industrial.



LA INTERMEDIACIÓN ELECTRÓNICA

Ciclo Integral de compras

Optimizamos el intercambio de documentos y datos entre empresas automatizando el área de Compras y Cuentas por Pagar mediante la colaboración electrónica entre proveedores y compradores.



Mejor Visibilidad
Nivel Inventario Optimizado
Mejor Nivel de servicio de proveedores
Bajo Costo de integración

Mejor nivel de servicio con cliente
Maximizar capacidad productiva
Optimizar nivel de inventario
Reducir obsolescencia
Optimizar Procesos

Incrementar disponibilidad de productos
Reducir tiempo al mercado y velocidad de respuesta

OFERTA AL COMPRADOR

De la requisición al pago

Mejoramos su comunicación con los proveedores de la requisición al pago por medios electrónicos vinculando su ERP a la plataforma B2B: un portal de compras accesible en WEB 24/7. Nuestra oferta le permitirá comprar a la mejor opción, tener mayor competitividad de proveedores, negociaciones anualizadas por volumen, disminución de inventarios, conciliaciones automáticas para programación de pagos, control de presupuesto, flujos de autorización electrónicos, administración de contratos, documentación de comercio exterior y mucho más.



PROPUESTA DE VALOR -Ahorros, Control, Eficiencia

PROCESOS MÁS EFICIENTES

- Aumente la rotación de sus **inventarios**
- Garantice **abastecimientos** oportunos
- **Colabore** con proveedores de material directo, seleccione la mejor opción de indirectos, y reemplace labores operativas por estratégicas

AHORROS

- Reduzca costos del proceso de **compras** y auditorías
- Disminuya los gastos del proceso de **cuentas por pagar** y notificación de **pagos**
- Aminore costos de **adquisición** de bienes y servicios

CONTROL

- Monitoree **desempeño** y KPI's de proveedores
- Controle desviaciones de **presupuesto**
- Controle la operación y de **transparencia**

PORTAFOLIO DE SERVICIOS -Las 4 verticales al comprador

Mapeamos nuestras soluciones bajo 4 verticales que representan oportunidad de ahorros y calidad de procesos

REDUCCIÓN DE COSTO		REDUCCIÓN DE GASTO		OPTIMIZACIÓN DEL INVENTARIO	GARANTIZAR EL ABASTO
Análisis	Competencia	Compras Automatizadas	Cuentas x Pagar	Colaboración	Visibilidad y Control
CATALOGACION	COTIZACIONES ELECTRÓNICAS	REQUISICIÓN Y AUTORIZACIÓN	PUBLICACIÓN DE PAGOS	PUBLICACIÓN INVENTARIOS	DOCUMENTOS ADUANALES
PUBLICACION DE CATALOGOS	NEGOCIACIONES ELECTRÓNICAS	DOCUMENTOS COMERCIALES	CONCILIACION DE PAGOS	V.M.I.	CONTRACT MANAGEMENT
ANÁLISIS DEL GASTOS	SOURCING		FACTURA ELECTRONICA	CONTROL DE INVENTARIOS	KPI's y DESEMPEÑO

REFERENCIAS -Casos de éxito, Clientes, Alianzas, Outsourcing

TRINITY MEXICO: 1,400 proveedores más de 30,000 órdenes de compra al año. Más del 90% de las órdenes son confirmadas en tiempo

COLGATE PALMOLIVE: integró el R3 de SAP con B2B y amplió el proyecto de la orden de compra a la recepción de factura electrónica.

CIPSA: En menos de 6 meses más de 500 proveedores adoptaron la plataforma. La visibilidad permitió corregir errores y rezagos.

TUPPERWARE: Se automatizó el proceso de órdenes por maquila y los flujos de autorizaciones es hoy electrónica .

CRUZ AZUL: Se automatizó el proceso de compra y comunicación con el proveedor reduciendo tiempos de confirmación y garantizando el abasto

¿POR QUÉ OUTSOURCING?

- ✓ Especialistas en el sector
- ✓ Mayor Experiencia
- ✓ Reducción de costos
- ✓ Agilidad en adopción
- ✓ Estrategia orientada a proceso
- ✓ Flexibilidad de inversión
- ✓ Centralización de operaciones
- ✓ Enfoque al Core Business
- ✓ Apalancamientos por alianzas

Contamos con clientes y proveedores que respaldan nuestros servicios.

Clientes



Proveedores



CONTÁCTENOS

+52 (55) 21 67 23 00

+52 (55) 21 67 20 69

ventas@b2bservicios.com

Más en www.digitalb2b.com.mx